



Bir Kadın Giriřimcinin Başarı Hikâyesi **YASMIN HOME**

Pakizer Akdemir, 5 yıl öncesine kadar Kütahya'da hobi olarak eşinin tekstil fabrikasında imal edilen kumaşlardan masa örtüsü, runner, peçete imalatı yaparken şimdi Yasmin Home isminde bir ev tekstil markasının yaratıcısı ve üreticisi...

Peki bir hobi nasıl bir mesleğe, özellikle de bir markaya dönüştü? Gelin bunu Pakizer Akdemir'in kendisinden dinleyelim.

Yasmin Home markası nasıl doğdu?

Eşim, işi gereği bir fuara katılmak için yurtdışına gitmişti. Orada bir firmaya sponsor olmuş. Firma da jest olsun diye eşime, aynı fuarda stant açması için yer vermiş. Eşim Türkiye'ye döndüğünde bana konudan bahsetti. Fuar gelin ve damat konsepti üzerine olduğu için yaptığım ürünlerle stant açabiliriz diye düşündük. Ürünlerden bazıları seçip, eşime verdim ve böylece yurtdışında ilk standımızı açmış olduk. Koleksiyonlarımız, fuara katılanlar tarafından çok beğenilmiş. Gelen tepkiler olumlu olunca, Akdemir Tekstil çatısı altında Yasmin Home'u açmaya karar verdik.

Yasmin Home markasının bugün ulaştığı başarı grafiğini nasıl yorumluyorsunuz?

Ağırlıklı olarak yeni evlenecek genç kızlar için çeyiz eşyaları üretiyoruz. Mutfaktan yatak odasına kadar, A'dan Z'ye her türlü ev tekstil malzemesini üretebiliyoruz. Bu sektörde modern çağın renk, tasarım ve dokusunu kendi ürettiğimiz modellere yansıtarak yeni ürünler sunmayı amaç edindik. Ürünleri hazırlarken, kendi kızımın çeyizini hazırlıyormuş gibi hissediyorum. Sanırım bu özeni müşterilerimiz olan kadınlar da fark ediyor. Desenleri, modelleri çizip, kullanılacak materyali belirleyip ona göre üretime geçiyoruz. Her fikre ve tasarıma değer katabilecek bir ekiple müşterilerimize hizmet veriyoruz. Kişiyi özel tasarımlar hazırlıyoruz. Türkiye'nin önde gelen bazı tekstil markalarına da kendi tasarım ve imalatımız olan ürünleri yapıyoruz.



Ürünlerinizin talep görmesinin nedeni nedir sizce?

Ürettiğimiz tüm ürünler özel modellerimizden oluşuyor. Mağazamız, müşterilerimizin ürünleri görmeleri için açık ama biz daha çok kişiye özel çalışıyoruz. Yani genç kızlarımız bize hayallerini anlatıyorlar, isterlerse kendi tasarımlarımızı çıkartıyoruz veya onların istedikleri renk, desen ve modelde özel ürünler üretiyoruz. Bu sebeple ürünlerimizin çoğu kişiye özel ve bir benzeri daha olmayan modeller. Bizim için çok müşterinin gelmesinden ziyade, gelen müşterinin memnuniyeti çok daha önemli.

Ev tekstil ve çeyiz dışında farklı konseptler hazırlıyor musunuz?

Şu anda bebek ve kına konsepti üzerine bir koleksiyon hazırladığımız var. Müşterilerimizin bu yönde çok fazla talebi oluyor. Bu sebeple bebek ürünleri ve evlenecek genç kızlarımız için kına gecesi konsepti ürünlerimizin şubat ayı itibarıyla satışa başladı. Halen yeni ürünler üzerinde çalışmalarımız devam ediyor.

Tek mağazanız Kütahya'da. Farklı şehirlerde mağaza açmayı düşünüyor musunuz?

Şehir dışından çok fazla talepler alıyoruz. İstanbul'da, Ege ve Akdeniz bölgesinde bazı illere toptan ve perakende satışlarımız var. Yavaş yavaş markalaşma sürecine giriyoruz. Çeşitli bayilik talepleri geliyor. Şu anda mağazalaşma ve bayilik konusunda fizibilite çalışmalarımız devam ediyor. Müşterilerimizin isteklerine cevap vermek adına internet üzerinden satış için altyapı çalışmalarına başladık. Hedeflerimiz ve hayallerimiz büyük.

Girişimci olmak isteyen kadınlarınıza neler tavsiye edersiniz?

Öncelikle cesur olsunlar. Bir becerileri, hobileri varsa, bunu değerlendirmek adına her türlü imkânı araştırınlar. Ben, ailem ve eşimin desteği konusunda şanslıyım. Günümüzde çeşitli kuruluşların özellikle kadın girişimcilere yönelik çok çeşitli ve cazip destekleri var. Mutlaka bunları araştırınlar. Emin olun istediğinizde ve gerekli çabayı harcadığınızda, başaramayacağınız hiçbir şey yoktur.